iBlue
Improve Your Fleet

Un seul interlocuteur. Toute la mobilité de l'entreprise.

iBlue, l'écosystème mobilité 360° qui accompagne l'entreprise du premier diagnostic au pilotage quotidien.

Gérer une flotte, c'est désormais arbitrer entre fiscalité, énergie, RH, RSE et attentes des collaborateurs. Le gestionnaire doit souvent coordonner seul un consultant, un leaser, un installateur de bornes, un opérateur de recharge, un fournisseur de mobilité douce et plusieurs outils. iBlue réunit ces expertises dans un même accompagnement : un partenaire unique analyse, conseille, met en œuvre et pilote. [1] [2]

L'écosystème iBlue : huit domaines, un interlocuteur

Sources [1] [2] [3]

Audit 360°

Coûts, TCO², projections à trois ans, bilan carbone et profil des utilisateurs.

Conseil & stratégie

Fiscalité, car policy et car list, budget mobilité, plan de déplacement d'entreprise.

Véhicules d'opportunité

Fin de leasing, direction ou démonstration ; chaque véhicule proposé avec son certificat de santé batterie (SOH).

Recharge & opérateurs

Électro-compatibilité des sites, bornes au bureau et à domicile, analyse des opérateurs (CPO) et remboursements.

iBlue
Un interlocuteur unique
Expertise interne pluridisciplinaire : fiscalité, énergie, infrastructure, data, RH

Mobilités douces

Vélos, trottinettes, scooters et motos électriques en formule tout compris, intégrés au budget mobilité.

Éco-conduite & sécurité

Formations pratiques, retours en temps réel et gamification pour les conducteurs.

Gestion déléguée

Sinistres, entretiens, pneus, assurances, retours et fin de contrat pris en charge.

Plateforme & IA

Données de flotte et de recharge, alertes, application conducteurs et agent IA.

Notre innovation, c'est l'ensemble. Chaque service crée de la valeur ; leur combinaison, portée par une même équipe et un interlocuteur unique, change le quotidien du gestionnaire. À notre connaissance, aucun autre acteur en Belgique ne réunit tous ces domaines avec un seul interlocuteur pour le client. [2]

Une méthode progressive, de l'analyse à la gestion complète

Source [4]

1 Audit 360°

Une analyse complète de la situation pour repérer les leviers d'optimisation.

2 Optimisation

La mise en œuvre rapide des gains identifiés : coûts, efficacité, conformité.

3 Stratégie

Une vision à long terme alignée sur les objectifs de l'entreprise.

4 Gestion complète

Un pilotage continu : suivi, ajustements et optimisation permanente.

Pourquoi l'approche 360° fait la différence

Des décisions qui croisent tous les paramètres

Un renouvellement intègre le TCO, la fiscalité, la recharge, l'avantage de toute nature (ATN), les besoins du collaborateur et les alternatives de mobilité.

Une information qui circule sans rupture

De l'audit au reporting, rien ne se perd entre consultant, leaser, installateur et opérateur : un seul partenaire pilote l'ensemble. [1]

Une neutralité au service du client

Des partenaires sélectionnés selon nos critères, jamais imposés ; chaque recommandation tient compte des usages et de la localisation. [1] [2]

Une expertise qui reste dans l'entreprise

iBlue intègre les solutions, forme les équipes et accompagne le gestionnaire jusqu'à l'autonomie dans le pilotage. [1]

Un renouvellement de véhicule, de bout en bout

Parcours type, non un cas client

1 Analyse
TCO² et règles de la car policy.

2 Choix
Neuf, leasing, véhicule d'opportunité certifié ou budget mobilité.

3 Commande
Consultation automatisée, validation du gestionnaire.

4 Recharge
Borne installée, opérateur choisi, remboursements gérés.

5 Suivi
Consommation, alertes et ATN transmis à la paie.

Le numérique, liant de l'écosystème

Fonctionnalités décrites par iBlue [1]

Agent IA
Réponses aux questions du quotidien, sur smartphone et sur le web.

Application conducteurs
Sinistre, pneus, bris de vitre, assistance : une demande, un suivi.

Commande automatisée
Choix selon la car policy, offres sollicitées automatiquement.

Calculateur TCO
Le gestionnaire calcule lui-même le coût total de ses véhicules.

Monitoring énergie
Carburant et électricité suivis, alertes en cas de dépassement.

Secrétariats sociaux
Données synchronisées et ATN transmis à la paie.

Trois niveaux d'engagement : Essentials pour démarrer, Strategy pour piloter avec un suivi renforcé, Optimum pour déléguer — de la PME au grand parc. [4]

Des clients qui en témoignent

Source [5]

> « iBlue a analysé et chiffré la situation du parc voiture, proposé une solution alternative en transition écologique, et nous accompagne au quotidien dans sa mise en place. »
>
> **Philippe Keyeux** · Chief Financial Officer

> « iBlue apporte un accompagnement complet et un rôle crucial de conseiller. Que ce soit sur les infrastructures de recharges, les cartes de paiement, la fiscalité et le suivi de notre flotte. »
>
> **Natacha Breau** · HR Manager

Transparence — Ces témoignages documentent l'accompagnement. Les indicateurs chiffrés (clients et véhicules accompagnés, coûts, temps gagné, CO_2 évité) ne sont pas consolidés dans ce dossier ; aucun gain chiffré n'est revendiqué.

Un écosystème complet. Un interlocuteur unique.

Soutenez l'approche 360° d'iBlue : toute la mobilité de l'entreprise, enfin réunie.

Votez pour iBlue

Christian Pezzin · Fondateur et administrateur · cp@iblue.be · +32 472 10 40 91 · www.iblue.be · Belgique, Luxembourg, France

Ives Wertz · CTO · iw@iblue.be · +32 485 79 82 45

Sources · Consultées le 15 octobre 2026. [1] Dossiers de candidature fournis (version corrigée prioritaire) et liste d'innovations iBlue.
[2] iBlue : notre méthode et écosystème · [3] Services iBlue : véhicules d'opportunité, recharge, mobilité douce, éco-conduite.
[4] iBlue : accueil, méthode en quatre étapes et packs · [5] iBlue : études de cas et témoignages.