

| iBlue srl    |                                                                    |
|--------------|--------------------------------------------------------------------|
| Représentant | PEZZIN Christian<br>Fondateur et administrateur                    |
| Contact      | <a href="mailto:cp@ibblue.be">cp@ibblue.be</a><br>+32 472 10 40 91 |
| Site web     | <a href="http://www.ibblue.be">www.ibblue.be</a>                   |

## NOM DU PRODUIT OU SERVICE

iBlue — le copilote mobilité 360° de l'entreprise à l'ère de la connectivité 2.0

## PRÉSENTATION DÉTAILLÉE DU PROJET, PRODUIT OU SERVICE

Le métier de gestionnaire de flotte a profondément changé. Choisir des véhicules n'est plus une simple question d'achat : chaque décision croise désormais la fiscalité, la transition énergétique, le budget mobilité, la RSE, le climat social et l'attractivité employeur.

Fin programmée de la fiscalité thermique, échéance 2027 et 2028 du budget mobilité, exigence croissante en matière de durabilité : la flotte est devenue un enjeu stratégique de performance. Derrière cette bascule, des questions concrètes s'accumulent : quels véhicules garder, quand électrifier, où installer des bornes, comment rémunérer les recharges à domicile, comment construire un budget mobilité juste — sans y passer ses nuits.

C'est pour ce nouveau monde qu'iBlue a été créé. Bien plus qu'un consultant en mobilité, iBlue est un partenaire stratégique. Nous ne vendons ni véhicules, ni financements, ni assurances : nous conseillons, structurons et faisons grandir, en sélectionnant nos partenaires selon nos critères, jamais parce qu'ils nous seraient imposés. Implantés au cœur de la Wallonie, et sur Bruxelles-Capitale, nous intervenons en Belgique entière avec une expertise de terrain et un engagement simple : un interlocuteur unique, humain et engagé, du premier diagnostic au pilotage quotidien de votre mobilité. Notre accompagnement progresse en quatre étapes, de l'analyse initiale à la gestion complète de votre flotte. Son socle, c'est la donnée et encore la donnée.

Tout commence par un **audit de flotte** : une photographie de votre parc — coûts d'usage, TCO, empreinte carbone, taux d'utilisation, conformité. Place ensuite aux **conseils et recommandations**, alimentés par notre moteur **d'intelligence artificielle** : modélisation fiscale et RSE, scénarios sur mesure — thermique, hybride, électrique, multimodal — et projections à plusieurs années.

Vous ne décidez plus à l'aveugle : vous arbitrez sur des chiffres vérifiables, en pleine connaissance de vos obligations. Chaque scénario intègre aussi le volet humain : satisfaction des conducteurs et équité entre ceux qui roulent beaucoup et ceux qui roulent peu. Vient le temps du conseil. Chaque étude débouche sur une feuille de route pragmatique : priorités d'électrification, arbitrage entre achat et location, plan de charge, budget mobilité, accompagnement des conducteurs.

Nos packs rendent ce parcours progressif :

- **Strategy** pour piloter une stratégie de flotte avec un suivi renforcé,
- **Optimum** pour déléguer, en toute sérénité, une gestion entièrement optimisée et connectée. Et parce que la mobilité dépasse la voiture de société, iBlue et ses partenaires sécurisent la mise en place de votre budget mobilité. Le tout sans réorganiser vos outils du jour au lendemain : chaque étape s'appuie sur la précédente, et vous gardez la main.

Troisième temps : la **gestion connectée**. C'est ici qu'iBlue va au-delà du conseil classique en connectant concrètement la flotte. Lightfoot transforme le comportement de conduite : coaching d'éco-conduite en temps réel, gamification, sécurité ; sur le terrain, moins de carburant, moins de CO<sub>2</sub>, moins d'accidents.

- **Holos** orchestre la recharge : dimensionnement et installation des bornes sur vos sites et à domicile, analyse des opérateurs de recharge (CPO) et gestion automatisée des remboursements, sans papier ni frais perdus.
- **AVO Mobility** complète l'ensemble avec des solutions tout-en-un de mobilité douce pour raccourcir les derniers kilomètres.
- Ensuite, notre réseau de véhicules d'opportunité donne une seconde vie aux véhicules de direction et ceux en fin de leasing : une alternative responsable et économique à l'achat.
- Et enfin **HEADLIGHT**, notre plateforme connectée, va gérer et analyser l'ensemble des comportements grâce aux relevés des données.

À la croisée de ces trois temps, notre écosystème 360° fait la différence : chaque brique communique avec les autres, et vos données circulent sans rupture de l'audit initial jusqu'au reporting continu. Aucune information ne se perd entre un consultant, un leaseur et un installateur de bornes, parce qu'un seul partenaire pilote l'ensemble. Voilà notre proposition, et elle répond précisément aux critères de ce prix : faciliter le travail des gestionnaires de flotte et de mobilité, réduire durablement les coûts et l'empreinte carbone, faciliter la mobilité des employés et optimiser les processus. Les résultats se mesurent, pas seulement les promesses : coûts réduits, temps gagné, CO<sub>2</sub> évité. Nos études de cas, publiées sur notre site, racontent chacun de ces parcours. Notre ambition ne s'arrête pas là : que chaque entreprise belge ou étrangère, du plus petit parc au plus grand ensemble, pilote sa mobilité comme un actif de performance.